



## Helixor Heilmittel GmbH

Als internationales pharmazeutisches Unternehmen im Bereich der integrativen Onkologie leisten wir mit pflanzlichen Arzneimitteln und Produkten einen wichtigen Beitrag zur Verbesserung der Lebensqualität betroffener Menschen. Seit über 50 Jahren prägen eine kontinuierliche Forschung, der achtsame Umgang mit Mensch und Natur sowie eine persönliche Beratung unseren Unternehmensimpuls „Dem Leben Leben geben“. [www.helixor.de](http://www.helixor.de)

Wir suchen Sie für unseren Außendienst als:

### **KEY ACCOUNT MANAGER INTEGRATIVE ONKOLOGIE (W/M/D)** für verschiedene Vertriebsgebiete in Deutschland

#### Das sind Ihre Herausforderungen:

Sie bewerben die Helixor®-Präparate mit dem Ziel, den Umsatz und die Marktanteile in der definierten Verkaufsregion zu steigern. Sie verstehen es, neue Potenzialkunden/innen zu gewinnen und bisherige Beziehungen zu Potenzialkunden/innen nachhaltig und erfolgreich zu pflegen. Dies gelingt Ihnen einerseits durch gezielte und systematische Marktbearbeitung mit hoher Fachkompetenz und andererseits dank herausragendem Verkaufstalent, gepaart mit Flexibilität, Eigenverantwortung und Begeisterungsfähigkeit.

#### Sie bringen ein:

- Qualifikation als Pharmaberater bzw. geprüfter Pharmareferent
- Erfahrung im klinischen Bereich, z.B. Klinikreferenten, Key-Account-Management
- Offenheit und Interesse an integrativer und komplementärer Medizin
- Hohes Marketing-Interesse und ein souveräner Umgang mit den KPIs
- Empathie sowie dienstleistungsorientiertes und unternehmerisches Denken und Handeln
- Selbstständigkeit, Proaktivität und Eigeninitiative
- Äußerste Sorgfalt, Selbstständigkeit, Lösungsorientierung, Teamfähigkeit, sichere Kommunikation und ein gutes Zeitmanagement zeichnen Sie aus.
- Sehr gute Deutschkenntnisse

#### Das bieten wir Ihnen:

- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem führenden Unternehmen im Bereich der Misteltherapie und integrativen Onkologie.
- Wertorientiertes Stiftungsunternehmen mit Verantwortung für Mensch & Umwelt
- Kurze Entscheidungswege, attraktives Fixgehalt, Firmenwagen (auch privat) inkl. Tank-/Ladekarte, Arbeitsausstattung
- Realistische Besuchsvorgaben und starker Innendienst-Support
- Vertrauensarbeitszeit, 30 Tage Urlaub, Jobrad, arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge und private Krankenversicherung, vermögenswirksame Leistungen und weitere interessante Benefits.

#### Bewerben Sie sich jetzt!



Helixor Heilmittel GmbH  
Fischermühle 1  
72348 Rosenfeld



Oder per Mail an  
[personal@helixor.de](mailto:personal@helixor.de)



Bei Fragen rufen Sie uns an  
07428 935-310